みずほ証券 会社案内 Corporate Profile 2023-2024

ともに挑む。ともに実る。

MIZUHO





みずほ証券のフィデューシャリー・デューティーの 実践に向けた取り組みについて

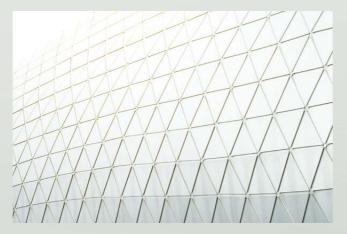
~お客さま本位の業務運営の徹底~

みずほ証券は、〈みずほ〉の一員として、グループが定める『〈みずほ〉 の企業理念』を採択しています。『〈みずほ〉の企業理念』において は、「ともに挑む。ともに実る。」をパーパスとして定めるとともに、 パーパスを実現するための価値観・行動軸(バリュー)の中で、 「お客さまの立場で考え、誠心誠意行動する」と定めています。 すべての役員と社員がその価値観・行動軸を共有することとして おり、当社をはじめとするグループ各社は、幅広い金融サービスを 持つエキスパート集団として、フィデューシャリー・デューティー* (お客さま本位の業務運営)を全うすべく、お客さまの多様なニーズ への的確な対応や、最高水準のソリューションを提供する取り組み を行っています。

* 他者の信認に応えるべく一定の任務を遂行する者が負うべき 幅広い様々な役割・責任の総称











Top messuber

お客さまと 「ともに挑む。ともに実る。」

平素は、格別のご高配を賜り厚く御礼申しあげます。

このたび、〈みずほ〉は企業理念を見直しました。

みずほ証券も新たな企業理念の下、お客さまとともに、価値の共創に挑戦し、 豊かな実りをめざします。企業や投資家、そして社員を含めたすべてのステーク ホルダーの皆さまとともに、課題に挑戦し、豊かな社会、実り多きウェルビー イングをめざしてまいります。

資産所得倍増に向け、お客さまとともに挑戦します。お客さま本位の業務 運営を中心に据えながら、一人ひとりのお客さまに寄り添い、人生100年時代の 安心と幸せな未来に向け、お手伝いさせていただきます。総合資産コンサル ティング力を弛まず向上させながら、それぞれのお客さまが描くライフプラン に応じたふさわしいサービスを提供いたします。新たに生まれ変わるNISAに ついてもグループー体となって取り組み、日本における「貯蓄から投資」の 流れを加速させるべく、貢献してまいります。

サステナビリティ、DX、経済安全保障を意識したサプライチェーン改革など、 様々な課題に直面されているお客さまとエンゲージメントを深めていきながら、 ともに解決に向けた道筋を創造していきます。ともに考え、悩みながら、 グループ・国内外の豊富な顧客基盤や投資家ネットワークを活かして、質の 高いソリューションを提供いたします。足元でグローバル市場の視界は不透 明感を増しています。みずほ証券は、変化の予兆やリスクに目配りしながら、 お客さまの声やニーズをしっかりと受け止め、プロフェッショナルとして"新たな 解の創造"にも、ともに挑戦します。そして何より主体的な誠意、情熱、創意工夫 をもって、社員一同、お客さまに寄り添い、持続的成長に向け、ともに歩んで まいります。

2023年度は「お客さま本位」の徹底、〈みずほ〉エッジを活かした「差別化と 競争優位の確立」、「グループ全体を牽引する成長機会の探求」、この3点を 軸にビジネスを前進させていきます。現場・社員目線の尊重、ガバナンス統制 機能の強化、業務運営の効率化にもしっかりと取り組んでまいります。お客 さまをはじめとする、すべてのステークホルダーの皆さまと、ともに挑み、ともに 実ることで、お客さま・市場・社会から最も信頼され必要とされる証券会社を めざします。

皆さまにおかれましては、今後も一層のご支援を賜りますようお願い申し あげます。

みずほ証券株式会社 取締役社長 浜本 吉郎



みずほ証券について Zuno Securities Overview

私たちみずほ証券はみずほフィナンシャルグループの一員として、

各社と連携したワンストップの高度なサービスを提供することで、皆さまに高い評価をいただいています。 常にマーケットに受け入れられる商品開発や、国内外を問わずお客さまの幅広い金融ニーズへ

的確かつスピーディにお応えすることで、お客さまや経済・社会の豊かな未来につなげてまいります。

Mizuho Finan みずほフィナンシャルグループ

みずほ銀行

- 資産運用
- 資産承継
- 資本政策
- 事業戦略
- 財務戦略

みずほ信託銀行

- 資産運用
- 資産承継
- 不動産
- 資本政策
- 事業戦略 財務戦略

その他 グループ会社

- 資産運用
- 不動産
- 資本政策
- 事業戦略
- 財務戦略

みずほ証券

資産運用 資産承継 不動産

事業戦略 資本政策 財務戦略

私たちの強み

お客さま起点・ お客さま本位の

コンサルティング・ サービス提供

プロフェッショナル 集団としての

高度な専門性と 知見

グループの総力を 結集した 最適なソリューション 提供

国内最大級の 顧客基盤と 業界トップの 拠点ネットワーク グローバルなネットワークと 成長市場である 米国における 高いプレゼンス

グ社 ル会 プ各社と連携した高度な金融サー造・経済環境が大きく変容する中、 -ビスを提供、お客さまの 不安や経営課題の解決に向け

人生100年時代 グローバル化 デジタル化 サステナビリティ お客さま 地政学リスク 金融政策転換

サプライチェーン寸断

み ず ほ 証 券 の Ľ ジ ネ ス に つ い 7

私たちみずほ証券はみずほフィナンシャル グループの一員として、グループ各社と連携 したワンストップの高度なサービスを提供 することで、皆さまに高い評価をいただいて います。

常にマーケットに受け入れられる商品開発や、 国内外を問わずお客さまの幅広い金融ニーズへ 的確かつスピーディにお応えすることで、お客 さまや経済・社会の豊かな未来につなげて まいります。



ビジネス

- お客さまの人生全体を俯瞰した 質の高い総合資産コンサルティング
- 銀信証連携による多様なニーズへの対応力
- 業界トップの国内店舗ネットワークを活かした、 お客さまへのきめ細かなサービス応対力



みずほ証券のプレゼンス (2022年度)

リテール

投資運用資産の増加

8年連続 1兆円超

資産導入は 8年連続で1兆円超え、 累計額16兆円超え となっています。

株式型投信純増 1,900億円 / 4年連続 1,000億円超

豊富な投資信託ラインアップからお客さまのニーズに合わせて最適な 商品を提供してまいります。

(2017年3月末)

フィデューシャリー・デューティーの実践を通じ、お客さまの中長期的 な金融資産の増大を実現しています。

グローバル投資銀行 ビジネス

- インダストリーグループの専門性・知見、 グローバルなセクター連携を通じた高度な提案力
- DCM*¹での圧倒的存在感を起点とした ESG/SDGsの先行的取り組み
- イノベーション企業に対し成長に寄り添った バリューチェーンでのソリューション提供力
- 米州CIBモデル*²をはじめとした 強固なグローバル銀証連携体制





ビジネス

- 多様な投資家ニーズに対応する 商品力・プライス力
- 銀証一体でのデリバティブビジネスの展開
- 国内外の投資家・発行体ニーズをつないだ ソリューションの提供



*1:Debt Capital Market (債券引受) *2:Corporate&Investment Banking

銀行・証券、プライマリー (Banking)、セカンダリー (Markets) を 一体運営するビジネスモデル

ホールセール

国内公募債総合

市場環境や発行体・投資家のニーズに 対応した提案力により、業界No.1の 引受額と評価を獲得しています。

SDGs債 SA獲得件数

マーケットの潮流に合わせた先進的・ 波及的な案件ストラクチャリングで、 3年連続1位の実績を誇ります。

総合ABS主幹事

日本の証券化市場におけるフロント ランナーであり、高い実績と評価を 獲得しています。

M&A金額



国内外のM&A案件における アドバイザリーサービス 提供において、トップクラス の実績を有します。

内外エクイティ総合

卓越した業界知見、最先端の 案件組成能力、グローバル に強力なセールス体制を 背景にトップクラスの引受 実績を誇ります。

IPO主幹事件数

ミドルキャップ/イノベー ション企業の成長をサポート し、主幹事件数は業界トップ クラスの実績を誇ります。

米国IG USD債

銀証連携体制の強みを 活かし、米国DCMにおいて もトップクラスの実績を獲得 しています。

04 Mizuho Securities Co., Ltd. Mizuho Securities Co., Ltd. 05



サステナビリティ重要テーマ

顧客本位の 営業スタイル確立











- 総合資産
- 最高品質の商品 ラインアップの構築・拡充

- コンサルティングカの向上

主な取組事項

• トランジション ファイナンスの支援

脱炭素支援

ビジネス展開

トランジション起点の

事業ポートフォリオ 再編のサポート

ミドル・イノベ企業支援

成長促進に向けた ソリューション提供







主な取組事項

• IPO、M&A、新しい スキームでの資金調達等、 様々なソリューションの 提供

資本市場活性化

ニーズをとらえた 市場仲介機能の発揮





主な取組事項

- カーボンクレジット等、 プロダクツの多様化
 - ESG関連情報の 提供力強化

サステナビリティ重要テーマ

環境・社会への配慮



主な取組事項

















主な取組事項

- Scope1.2のGHG排出削減
- ・良質な金融教育サービスの 提供·支援

人材力・組織力の向上





- DE&Iの推進
- 社員エンゲージメントの向上

ガバナンス態勢高度化



主な取組事項

安定的業務運営の確立 (グローバルガバナンス態勢の 高度化等)



サステナブルビジネスに関する 取り組み

日本のサステナブルファイナンス市場は、急速に成長しており、2022年度の SDGs債発行額は過去最大の4.6兆円にまで拡大しました。

市場規模が拡大する中、みずほ証券の2022年度の引受額は1.1兆円で、国内 SDGs債引受シェアは2019年度以降4年連続1位を維持する等、サステナブル ファイナンス市場を牽引しています。

国内SDGs债 引受金額・シェア

4年連続

2019 - 2022年度

国内SDGs債 SA就任件数

3年連続

2020 - 2022年度

グローバルSDGs債 引受金額・シェア

過去最高位

2022年度

また、数々の国内初・業界初、または先進的・波及的なサステナブルファイナンス 案件への取り組みとともに、これまで培った知見を活かした多角的なアドバイザリー 領域へも展開し、お客さまのサステナビリティへの取り組みを支援しています。

再生可能エネルギー調達のサポート

〈みずほ〉は、イオンモール向けに国内最大規模の「自己託送方式に よる低圧分散型太陽光発電網」を構築することを助言、資金調達を アレンジしました。メガソーラーから低圧分散型へ太陽光発電の 主役が移行することを予見した環境技術知見等の非金融面、ブリッジ ファンド・プロジェクトボンド組成ノウハウやリース会計知識といった 金融面の両面から〈みずほ〉の強みが活かされたものです。本件は お客さまの脱炭素化支援のみならず、耕作放棄地利活用と発電適地 不足という我が国の社会的課題を同時に解決する取り組みとしても、 評価をいただいています。

金融経済教育·投資教育、 産官学連携

幅広い世代の金融リテラシー向上を支援するため、省庁や大学などと連携し、 受講者のニーズに応じた、金融経済・投資に関する授業・講義の実施、支援などを行っています。 また、非対面教育ツールの拡充にも取り組んでいます。

教員支援•養成

中学校向け

高等学校向け

社会人向け

大学・専門学校向け

産官学 専付講座、 特同研究・書籍出版、 シンポジウム共催・後援

金融経済教育

教員支援·養成

早稲田大学教職大学院との教員養成研究

教育の普及を支援するために、教育を実践できる教員の 養成を目的に委託研究等を行っています。



教職大学院生との共同授業

●中学校・高等学校向け

デジタル教材の開発(中等教育向け)

経済産業省が推進するデジタル教材開発事業 (STEAMライブラリー)の一環として、早稲田大学とともに教材を開発し、同省のウェブサイトを通じて無償公開しています。



https://www.steam-library.go.jp/content/9

●小学校向け

公共図書館向け書籍の出版協力

小学生がお金について正しい 知識を習得できるよう、マンガ やテーマ(キャッシュレス等) を通じて、親子でも、学校でも 学べる書籍の作成に協力しま した。



「はじめてのお金教室」全4巻 出版:文研出版(新興出版社啓林館)

● 社会人向け等

社員による金融経済教育の取り組み

金融経済教育のより一層の普及のため、各部店の社員が講師を務め、講義を実施できる体制を構築しています。



社員による社会人向け講義

産官学連携

大学・大学院への寄付講座提供、共同研究等

今後の資本市場を担う人材の育成をめざし、産官学連携・協働に取り組んでいます。

フィンテック、サステナブル・ファイナンス等を含めた資本市場の最新動向に関する寄付講座の提供、シンポジウムの共催、「ファイナンス用語集」(ウェブサイト)の構築、サステナビリティに関する共同研究等、

社員の実務経験を活かした教育・研究活動を継続的に行っています。

みずほ証券のDX



より良いサービス 提供のために

みずほ証券では、DX(デジタルトランスフォーメーション)の推進を、全社横断で取り組む重要テーマの一つとして位置づけています。 「デジタルの時代にお客さまから最も信頼され、すべての社員が躍動する証券会社へと進化する」ことを展望し、4つのテーマを軸にデータ・デジタル技術の活用を通じたお客さまサービスの質の向上と、競争力強化に努めています。

ビジネス高度化

- セールス&トレーディングに おける執行力強化。
- 資産運用/資産管理に対する コンサルティングの高度化

新規ビジネス/ 商品・サービスの創出

● AI/ブロックチェーン等の デジタル技術による新たた 価値/商品/サービスの 創出、提供

業務効率化/生産性向上

- コンタクトセンター業務の 白動化
- ペーパレス化、RPAなど 各種ツール/技術の活用

人材育成

- データサイエンティスト/ AIエンジニアの 育成プログラム
- DX人材育成プログラム

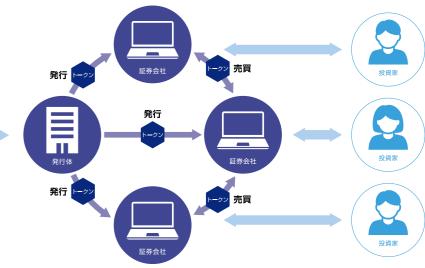
デジタル証券 (セキュリティ・トークン)への取り組み

みずほ証券では、これまで取り組んできた不動産および証券化商品の知見を活かし、2023年3月に不動産を裏付けとした国内初となる私募STOの取り扱いを開始しました。

今後は、不動産に加え各種インフラ、船舶・航空機等の動産を裏付けとしたトークン や社債の取り扱いを公募・私募それぞれで検討し、発行体の資金調達手段や投資家 の資産運用手段の多様化ニーズにお応えすることで、資本市場の発展に貢献してい きます。

ブロックチェーン ネットワーク (デジタルル / 小口//





>>> セキュリティ・トークンとは

ブロックチェーンに代表される分散型台帳技術やデジタル技術を活用して発行、 流通する法令上の有価証券のことです。取引の簡素化やフローの自動化、コストの低減、小口化を含む 新しい金融商品の組成などが期待されています。

必要なときに必要な形でお客さまの人生や事業活動に 伴走し、〈みずほ〉でしか得られない価値体験を提供 していくことをめざし、個人および法人のお客さま それぞれに対し、専門的かつ高度な金融サービスを 提供しています。

また、多様化するお客さまのニーズにお応えするため、 業界トップの店舗ネットワーク、コールセンター、インター ネット(みずほ証券ネット倶楽部)のチャネルもご用意 しています。



〈みずほ〉の総合資産コンサルティング

リテール・事業法人部門は、フィデューシャリー・デューティー*1の実践を通じ、

お客さま一人ひとりの夢や想い、目標等のゴールに寄り添い、お客さまのニーズを正しく理解し、

その実現に向けた最適な商品・サービスを的確にご提供していくことを通じて、

お客さまの中長期的な資産形成をサポートします。

また、お客さまが安心してお取引を継続いただけるよう、相場・市場動向の変化やお客さまの状況に応じて、 長期的な視点にも配慮した丁寧なアフターフォローも実施しています。

*1 フィデューシャリー・デューティー:金融商品の販売、資産管理、運用等を行うすべての金融機関等が負う責務として、 お客さまの最善の利益を図るよう誠実・公正に業務運営を行うこと。

ファイナンシャル・プランナー資格保有者

コンサルティング力の更なる向上のため、ファイナンシャ ル・プランナー資格取得支援をはじめとする、各種施策 にも注力しています。

ファイナンシャル・プランナー資格は、リテール・事業法 人部門所属社員の約9割が保有しています。

7年間実績 約2.4倍 36.7%

16/3

23/3 リテール・事業法人部門におけるファイナンシャル・プランナー資格保有率

R&I「顧客本位の投信販売会社評価」において 『S+』評価を取得

投資信託販売に関する顧客の最善の利益を追求した販 売運営・取組状況が評価され、R&I「顧客本位の投信販 売会社評価」において業界最高評価の『S+』評価を3 年連続で取得しました。



2022年度 「CRMベストプラクティス賞」を受賞(6年連続受賞)

顧客中心主義経営の実現をめざし、戦略・オペレーショ ン・組織の観点からお客さまとの関係を構築し、その 成果を上げている企業・官公庁・団体を表彰する「CRMベ ストプラクティス賞」を6年連続で受賞しました。



チャネル

みずほ証券では、国内店舗ネットワークに加えて、

コールセンター、インターネット(みずほ証券ネット倶楽部)を 重要なチャネルと位置づけ、多様化するお客さまのニーズにお 応えしています。

また、ソーシャルメディアを活用したコンテンツ展開など、 デジタルを活用したお客さまへの投資情報の提供にも取り組 んでいます。



>>> 営業店

業界トップの国内店舗ネットワークを活かし、営業担当者が資産運用のご相談のほか、 お客さまのニーズにきめ細かく応対しています。また、銀信証一体でのコンサルティング機能強化に向けた 共同店舗展開に取り組んでおり、全102ヵ店中70ヵ店が共同店舗となっています(2023年6月末時点)。

>>> コールセンター

コールセンターでは、取引のご注文のほか、お客さまの様々なお問い合わせに、 分かりやすくT寧にお応えします。

2022年、「COPC® CX規格CSP版」の認証を 6年連続で取得



米国COPC社より、コンタクトセンター業務において、 パフォーマンスの優秀な組織のみが得られる 国際基準の品質保証規格を取得しました。

2022年、HDI「五つ星認証」を 2年連続で取得





HDI-Japanより、サポートセンター国際認定に基づく 審査を受け、内外ともに認められる真のビジネスに 貢献できるセンターとして認定されました。

>>> インターネット

パソコンやスマートフォンでのオンライン取引や、LINE・メール等による タイムリーな投資情報の提供を行っています。







みずほ証券ネット倶楽部

株アプリ

市況·投信情報(LINE)

金融経済教育の取り組み

みずほ証券では、幅広い世代のライフプラン、金融、資産形成等に関する知識向上のため、 教育支援に積極的に取り組んでいます。



- ・企業、自治体、団体向け講座
- 大学、専門学校向け講座
- ・小学校、中学校、高等学校向け出張授業

(金融経済教育についてはP8もご参照ください)

グローバル 投資銀行ビジネス

グローバル投資銀行部門は、お客さまの窓口となる カバレッジ組織と、専門性の高いソリューションを提供 するプロダクツ組織から構成されており、資本市場を活 用した債券、株式による資金調達や、経営戦略に関わる M&Aアドバイザリー等の投資銀行サービスをグローバル に提供します。

高度化・多様化するお客さまニーズに対して、事業戦略や 財務戦略への深い理解と産業・業界に対する知見、 投資銀行ビジネスの高い専門性を結集・発揮し、 オーダーメイドでソリューションを提供することで、 お客さまとの戦略的パートナーシップを構築してまいり ます。



2022年度の案件トピックス

当社は高度化・多様化するお客さまニーズを踏まえ、オーダーメイドでソリューションを提供しています。

東北電力 劣後債

2,800億円 2022年9月

マルハニチロ

ブルーボンド

50億円 2022年10月

Thermo Fisher Scientific

グローバル円債

1,101億円 2022年10月

JMDC

海外募集

303億円 (並行第三者割当含む) 2022年9月

ゆうちょ銀行

グローバルオファリング

12.317億円 (国内OA・海外GSO含む) 2023年3月

GLP投資法人

グローバルオファリング

321億円 (OA含む) 2022年10月

東芝

日本産業パートナーズによる 非公開化

2023年3月

JFE商事

米子会社によるCEMCO買収

2022年8月

西武グループ

ホテル物件売却

2022年6月

債券引受業務

債券引受業務では、市場環境と発行体のニーズをとらえた 提案力、投資家の需要を的確に反映したプライシング能力や 市場変化への迅速な対応力、強力な債券販売力等により、 業界ナンバーワンの評価をいただいています。

>>> 国内公募債総合



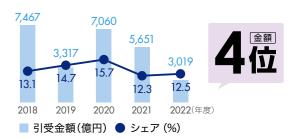
国内公募債総合 (2022年4月1日~2023年3月:				
順位	会社名	引受金額(億円)	シェア(%)	
1位	みずほ証券	40,539	24.6	
2位	野村證券	36,982	22.5	
3位	大和証券	35,067	21.3	
4位	三菱UFJモルガン・スタンレー証券	24,512	14.9	
5位	SMBC日興証券	13,015	7.9	

引受金額ベース、条件決定日ベース 普通社債、投資法人債、財投機関債、 地方債(主幹事方式)、サムライ債、優先出資証券を含み、自社債を除く (出所)リフィニティブの情報を基に、みずほ証券にて作成

株式引受業務では、卓越した株式引受ノウハウの活用と 国内外での強力なエクイティ販売力等により、大型の主幹事 案件を着実に獲得し、業界トップクラスの実績をあげると ともに、株式上場を展望されるお客さまを幅広くサポート する株式上場支援業務を行っています。

>>> 内外エクイティ総合

株式引受業務



内外エクイティ総合 (2022年)			₹4月1日~2023年3月31日)		
順位	会社名		引受金額(億円)	シェア(%)	
1位	野村ホールディングス		6,018	24.9	
2位	大和証券グループ本社		4,149	17.1	
3位	三菱UFJフィナンシャル・グループ	プ	4,080	16.9	
4位	みずほフィナンシャルグループ		3,019	12.5	
5位	ゴールドマン・サックス証券		2,433	10.1	

引受金額ベース、条件決定日ベース 新規公開株式、既公開株式、 転換社債型新株予約権付社債の合算(REIT含む) (出所)リフィニティブの情報を基に、みずほ証券にて作成

M&Aアドバイザリー業務

最先端の知識とノウハウを駆使してお客さまの経営戦略に 応じた助言を提供するM&Aアドバイザリー業務では、国内 企業同士のM&A案件のみならず、近年増加傾向にある クロスボーダー案件においてもグローバルベースのサービス の提供を通じて、業界トップクラスの実績を獲得しています。

>>> M&A公表案件



M&A公表案件 (2022年4月1日~2023年3月31日)					
順位	会社名	件数	取引金額(億円)		
1位	三井住友フィナンシャルグループ	124	44,892		
2位	野村證券	82	44,799		
3位	JPモルガン	16	39,329		
4位	UBS	14	39,169		
5位	みずほフィナンシャルグループ	117	34,723		

取引金額ベース、日本企業関連、不動産案件除く (出所)リフィニティブの情報を基に、みずほ証券にて作成

ストラクチャードファイナンス業務

不動産や金銭債権等、幅広い資産の流動化を取り扱う ストラクチャードファイナンス業務は、名実ともに日本の 証券化市場におけるフロントランナーであり、高い実績と 評価を獲得しています。

>>> 総合ABS主幹事



総合	ABS主幹事 (20)22年4月1日~20	023年3月31日
順位	会社名	件数	取引金額(億円)
1位	みずほフィナンシャルグルーフ	159	11,467
2位	三菱UFJフィナンシャル・グル	ープ 32	4,882
3位	三井住友トラスト・ホールディ	ングス 35	3,933
4位	大和証券グループ本社	13	3,541
5位	モルガン・スタンレー	11	3,126

取引金額ベース、払込日ベース

(出所)リフィニティブの情報を基に、みずほ証券にて作成

グローバル マーケッツビジネス

グローバルマーケッツ部門では、機関投資家、金融法人、事業法人など国内外のお客さまに対し、国内外の公社債や株式をはじめ、仕組債、証券化商品、デリバティブなど、多様な運用商品・サービスを提供しています。昨今、ボラティリティが高まりつつある難しい運用環境の中にあって、当社は東京・香港・ロンドン・ニューヨーク等の拠点が連携し、24時間体制のセールス&トレーディングを通じ世界中の投資家と発行体を結び付け、お客さまの投資方針やリスク選好に応じた付加価値の高いソリューションを提供してまいります。

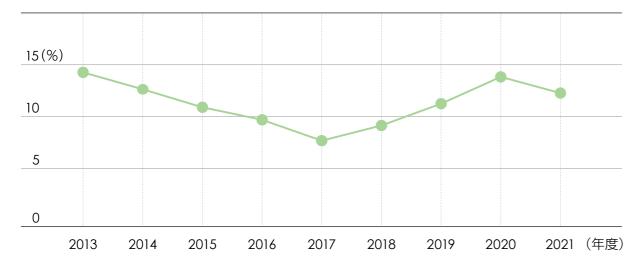


債券

円債においてトップティアの市場取引シェアを獲得する等、マーケットリーダーとしてのステータスを確立している債券業務では、お客さまの投資戦略に即した的確な商品提供、積極的なマーケットメイク、高度な情報提供を行っています。また、国内外一体運営によりクロスボーダー取引の強化を推進し、グローバルマーケットを通じてお客さまの多様なニーズにお応えしています。



>>> 円建て債券シェア



出所)Greenwich Associatesの情報 (2013年より2021年までの円建債券調査) を基に、みずほ証券にて作成

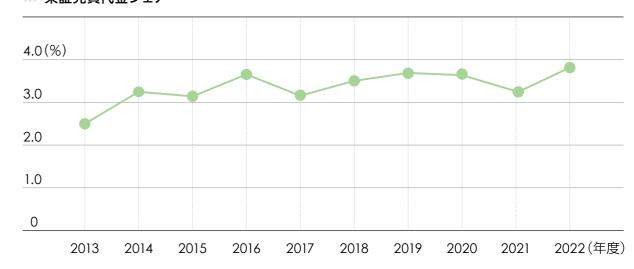
株式

株式業務では、トップクラスのリサーチに加え、電子取引等の執行サービス、国内外向けIR、デリバティブやエクイティファイナンス等のプロダクト提供を強化し、お客さまの高度化するニーズに的確にお応えしています。

さらに、法人・個人のお客さま双方にお役に立てる 取引手法や情報提供の充実に取り組んでいます。 また、国内のみならず、米国・欧州・アジアの各拠点 と連携しグローバルー体となった運営を強化して います。



>>> 東証売買代金シェア



リサーチ (投資情報の提供)

専門性の高いアナリスト、エコノミスト、ストラテジスト 陣による充実した体制で、内外業界動向、上場企業、内外 景気、金利、為替、クレジット、ESG等について様々な 角度から調査・分析・評価をしています。

これらの結果は、各種見通しや投資戦略等、資産運用に 役立つ情報として、各種レポートやセミナー・イベント、 メディア等を通じて、投資家の皆さまへお届けしています。

お客さまの あらゆる課題解決に 取り組む専門家集団



株式、債券ともに、長年にわたり国内トップクラスのリサーチハウスとして 業界最高水準の評価をいただいています

株式リサーチでは、日経ヴェリタス発表の2023年「人気アナリスト調査」において、

会社別で2位を獲得、部門別では7名のアナリストが1位を獲得しました。

また、債券リサーチでは、日経ヴェリタス発表の2023年「債券・為替アナリスト エコノミスト人気調査」において、

会社・グループ別でみずほフィナンシャルグループが3位を獲得、

部門別では1名のアナリストが1位を獲得しました。

私たちは、お客さまのあらゆる課題解決に対して最適なソリューションを提供するべく、

今後ともリサーチ力の更なる向上に努めてまいります。

2位

日経ヴェリタス 「第35回 人気アナリスト調査」 会社別順位

3位

日経ヴェリタス 「第28回 債券・為替アナリスト エコノミスト人気調査」 会社・グループ別順位

リサーチ業務

株式リサーチ業務では、国内外のお客さまのニーズを踏まえ、 日本を含むパン・アジアベースでのリサーチ体制強化に努めて います。国内トップクラスのストラテジスト、エコノミスト、セクター アナリスト等が、業界動向および個別企業の株式評価、株式投資 ストラテジー、クオンツ分析、各種テーマレポート等の提供を 通じて、多様なニーズにお応えしています。

債券リサーチ業務では、国内有数の充実したエコノミスト、 アナリスト陣が、内外景気・金利・為替見通しの提供、発行体の クレジット分析、海外金融機関の分析、内外金融政策の影響評価、 債券投資戦略等の提案を行っています。

また、昨今は、デジタルイノベーションを活用したリサーチの 高度化を推進しているほか、ESG等に関する最新情報の提供に も力を入れています。



セミナー・投資家イベント

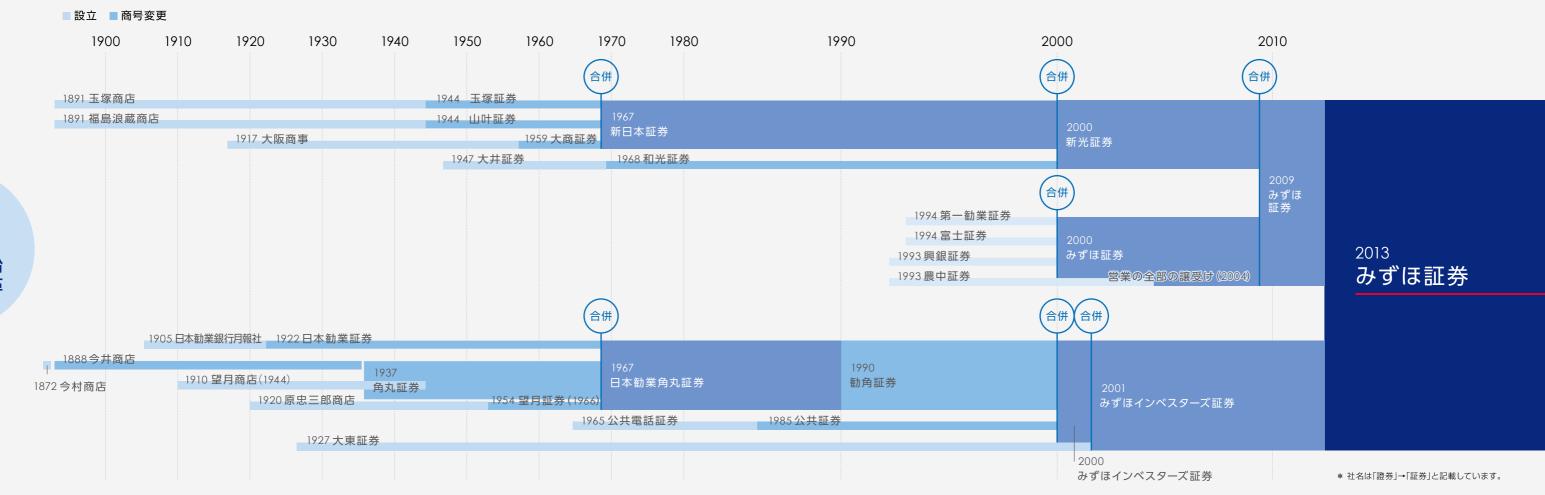
みずほ証券では、セールスとリサーチが連携して機関投資家 向けに大小様々なセミナーやイベントを開催しています。

大規模なイベントとしては、企業と投資家による1 on 1/グループ ミーティングおよび重要トピックを取り上げるテーマセッション からなる「コンファレンス」(2020年からは「Japan Alpha Conference」)を例年9月に東京で開催しています。2022年度は、 対面とオンラインのハイブリッド形式で約790名の国内外の機関 投資家と約190社の企業をお招きし、盛況に終わりました。また、 投資家の皆さまの関心の高いテーマを取り上げたセミナーを 日常的に開催し、投資判断に役立つアイディアや情報を、タイム リーに、分かりやすく発信しています。

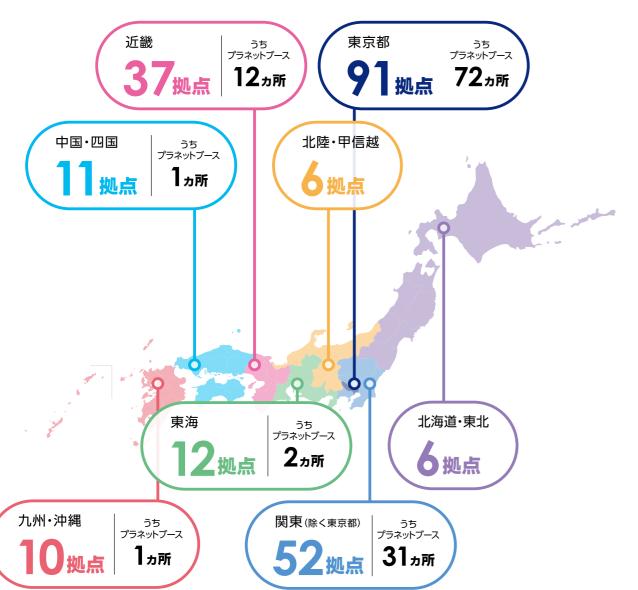




(2023年6月30日現在)







• みずほインターナショナル 有価証券の引受け・販売および売買、 M&Aアドバイザリー業務等

本社:ロンドン

みずほセキュリティーズヨーロッパ *¹ 有価証券の引受け・販売および売買等 本社:フランクフルト

*1 みずほインターナショナルの100%子会社

北

● 米国みずほ証券 *2 有価証券の引受け・販売および売買、 先物取引仲介業務、M&Aアドバイザリー業務等 本社:ニューヨーク

*2 資本関係は米国銀行持株会社米州みずほLLC傘下

みずほセキュリティーズカナダ *3 有価証券新規発行に関する助言および 有価証券の引受け

本社:トロント

*3 米国みずほ証券の100%子会社

アジア

- みずほセキュリティーズアジア 有価証券の引受け・販売および売買、投資顧問業務等 本社:香港
- みずほセキュリティーズシンガポール 有価証券の引受け・販売および売買、 M&Aアドバイザリー業務、先物取引の取次ぎ・清算業務、 ウェルスマネジメント業務

本社:シンガポール

• みずほセキュリティーズインディア 海外資金調達・M&A等の斡旋および紹介 本社:ムンバイ

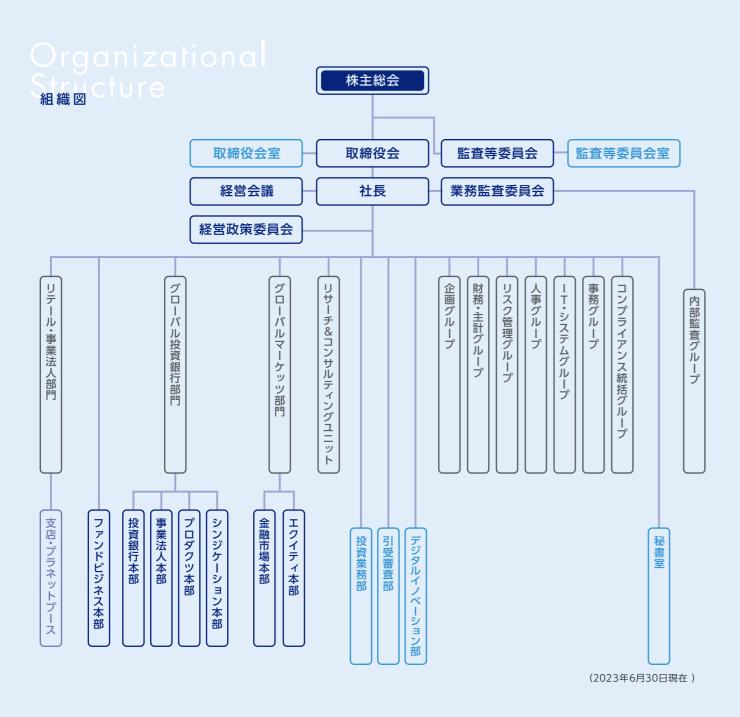
◆ 北京駐在員事務所 情報収集等

◆ 上海駐在員事務所 情報収集等

(2023年6月30日現在)



(2023年6月30日現在)



コーポレート・ガバナンスに関する基本的な考え方

みずほフィナンシャルグループでは、グループガバナンスを実効的に機能させるべく、当社を含む中核子会社においても、経営の自己規律とアカウンタビリティを機能させることを企図した企業統治システムを構築しております。また、監査・監督機能の高度化と意思決定の迅速化を目的として、監査等委員会設置会社とするとともに、執行役員制度により経営の監督機能と業務執行を分離し、権限と責任を明確化するなど、コーポレート・ガバナンスの強化に取り組んでおります。当社の子会社においても、その規模や態様に応じて適正なガバナンスを実効的に機能させるべく、必要な体制を整備するとともに、グループ経営管理体制の枠組みの中で一体性を確保しております。

今後も引き続き、透明で効率性の高い企業経営をめざすとともに、 コンプライアンスの徹底を経営の基本原則として位置付け、あらゆる 法令やルールを厳格に遵守し、社会的規範にもとることのない誠実 かつ公正な企業活動を推進してまいります。



Mizuho's Corporate Identity

みずほフィナンシャルグループは、〈みずほ〉として行うあらゆる活動の 根幹をなす概念として、基本理念・パーパス・バリューから構成される 『〈みずほ〉の企業理念』を制定しています。この考え方に基づきグループが 一体となって事業運営・業務推進を行うことで、お客さまと経済・社会の 発展に貢献し、みなさまに〈豊かな実り〉を実現してまいります。



日本初の銀行である第一国立銀行。〈みずほ〉の源流の一つである同行が発足した1873年から150年。
グローバリズムの質的変化、ESGへの急速な意識の高まり、テクノロジーの進展に伴う社会変革、少子化・高齢化の加速など、
時代はますます不確実性を増し、過去の延長線上に未来への解はありません。
そんな時代を切り開いていくために、日本、そして世界には、多くの挑戦が求められています。
これからの私たちは、あらゆる人々と関わり合いながら、
これまでの常識を超える解をこれまでにないスピードで創出し続けなければなりません。

〈みずほ〉には、渋沢栄一、安田善次郎など数多くの先人がフェアでオープンな姿勢と先見性をもって、 社会経済の発展に挑んできたDNAがあります。 そして、現在の私たちには、だれよりも変化に先駆け、新しい価値を生みだそうとする熱意があります。 こうした背景や思いを踏まえ、〈みずほ〉は、「ともに挑む。ともに実る。」をパーパスとして掲げます。

それは、お客さま一人ひとりの夢と希望に向かう挑戦に寄り添い、金融やコンサルティングの力で幸福な人生に貢献すること。 それは、新しい技術や事業へ挑む企業に、他企業との協業や、事業・金融面のサポートをしながら、 サステナブルな社会に向けてともに歩んでいくこと。

そしてそれは、〈みずほ〉で働くすべての人がつながり合い、日々新たな視点で変革や改善に取り組み、未来を変えていくこと。

お客さまの挑戦を支え、自らも変革に挑戦しながら、豊かに実る未来を共創していく。 その決意を新たに、私たちの思いをこのことばに託しました。

私たちの、新たな未来のスタートです。

ともに挑む。ともに実る。

取締役会長

関 正樹

取締役副社長*1

(代表取締役)

白川 至

取締役社長*1(代表取締役)

浜本 吉郎

業務執行統括

取締役副社長*1 (代表取締役)

業務執行統括補佐

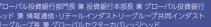
取締役(監査等委員)

千石 康人

高橋 敦

Executive Officer 常務執行役員





常務執行役員 山崎 栄一

社会・産業基盤インダストリーグループ長



商社・不動産・フィナンシャルスポンサーインダストリグループ長









グローバルマーケッツ部門長 兼 グローバルマーケッツヘッド みずほフィナンシャルグループ 執行役





常務執行役員

Suneel Bakhshi

企画グループ付(欧州地域戦略担当) 兼 みずほインターナショナル 社長



リテール・事業法人部門営業担当







(2023年7月1日現在)

常務執行役員 Managing





グローバル投資銀行部門営業担当 (中部地域)





企画グループ付(米州地域戦略担当)兼 米国みずほ証券 社長、 みずほキャピタル・マーケッツ・エルエルシー 社長



取締役

木原 正裕

みずほフィナンシャルグループ 執行役社長(代表執行役)





業務執行統括補佐 兼 CCO 兼 引受審査

部担当 兼 グローバルコンプライアンス

ヘッド 兼 内部管理統括責任者

みずほフィナンシャルグループ 執行役

取締役(監査等委員)

菊地 比左志

*1 執行役員を兼務しています。 *2 取締役のうち橋本泰久、鈴木洋之および古賀政治の3氏は、会社法第2条第15号に定める社外取締役です。

(2023年7月1日現在)

24 Mizuho Securities Co., Ltd. Mizuho Securities Co., Ltd. 25



みずほ証券

みずほ証券は東京ディズニーランド® のオフィシャルスポンサーです

みずほ証券は、"夢と魔法の王国"東京ディズニーランドの「魅惑のチキルーム:スティッチ・プレゼンツ"アロハ・エ・コモ・マイ!"」を提供しています。

私たちは、お客さまに常に選ばれるサービスを提供し、 社会の発展に貢献することによって、みなさまの夢を応援 してまいります。







© Disney



